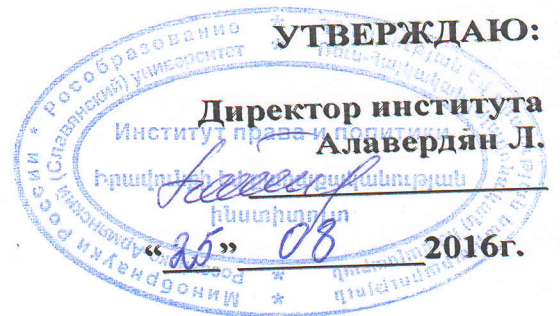


ГОУ ВПО РОССИЙСКО-АРМЯНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Составлен в соответствии с государственными требованиями к минимуму содержания и уровню подготовки выпускников по указанному направлению Юриспруденция и Положением «Об УМКД РАУ».



УТВЕРЖДАЮ:

Директор института
Алавердян Л.

Факультет: юридический

Кафедра: Гражданского права и гражданского процессуального права

Зав. кафедрой: Тунян Араик Георгиевич к.ю.н., доцент

Автор: Преподаватель Пасечник Беата Анатольевна

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Дисциплина: М2Б.3 Сравнительное коммерческое право.

Для магистерских программ:

Магистерская программа: 40.04.01 Корпоративный юрист

Направление: Юриспруденция

ЕРЕВАН

АННОТАЦИЯ

Дисциплина “ Сравнительное коммерческое право ” рассчитана на студентов, изучивших основы российского права, в том числе гражданского права.

“ Сравнительное коммерческое право ” включает в себя следующие вопросы:

1. Общие положения о частном праве в зарубежных странах.
2. Романо-германскую правовую семью.
3. Англосаксонскую правовую семью.
4. Физические лица, как субъекты частноправовых отношений.
5. Юридические лица, как субъекты частноправовых отношений.
6. Законодательство зарубежных стран об объектах гражданских прав и сроках в гражданском праве.
7. Вещные права.
8. Права на чужие вещи в романо-германской правовой семье.
9. Право собственности в англосаксонской правовой семье.
10. Правовое регулирование обязательственных отношений за рубежом.
11. Наследственное право зарубежных стран.
12. Договорные правоотношения зарубежных стран.
13. Семейное право зарубежных стран.
14. Охрана объектов интеллектуальных прав.

Цель изучения дисциплины “ Сравнительное коммерческое право ”: получение студентами знаний о зарубежном законодательстве, регулирующем предпринимательскую деятельность, а также практика его применения.

Задачи изучения дисциплины “ Сравнительное коммерческое право ”:

1. Выявление актуальных проблем гражданского права англосаксонской правовой семьи.
2. Выявление актуальных проблем гражданского права романо-германской правовой семьи.
3. Выявление особенностей сравнительного коммерческого права зарубежных стран.

УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА

2.1. Цели и задачи дисциплины.

- 2.2.** 1. Цели и задачи дисциплины: ознакомление студентов с основными институтами и понятиями, применяемыми в системах общего и континентального права для регулирования отношений торгового оборота, научить их ориентироваться в массиве соответствующего законодательства Франции, Германии, Англии и США,

составляющего основу сравнительно-правового изучения, а в отдельных случаях - законодательства и судебной практики иных стран. Программа также уделяет внимание унификационным процессам, происходящим в сфере зарубежного частного права и их значению для частного права Российской Федерации.

2.3. Требования к уровню освоения содержания дисциплины.

В результате изучения дисциплины студент должен:

Знать: правовое регулирование отношений в сфере торгового оборота зарубежных стран, различать тенденции в его становлении и развитии, правовое регулирование разрешения экономических споров в суде РФ, судебную практику в указанной сфере.

Уметь: сопоставлять подходы к регулированию предпринимательских отношений, используемые законодательством стран ЕС, США и РФ.

Владеть: навыками самостоятельного анализа всего спектра источников торгового права, подготовки эссе, рефератов по основным темам курса, а также и письменного решения казусов

2.3.Трудоемкость дисциплины и виды учебной работы (в академических часах и кредитах).

2.3.1.Объем дисциплины и виды учебной работы.

Курс «Сравнительное коммерческое право» рассчитан на 1 семестр и 1 модуль, 39 академических часа. Курс изучается в форме лекций (2 часа в неделю) и практических занятий (2 часа в неделю). Учебный курс является экзаменационным.

2.3.2. Таблица трудоемкости дисциплин и видов учебной работы.

Виды учебной работы	Всего, в акад. часах	Распределение по семестрам					
		— сем	<u>2</u> сем	— сем	— сем.	— сем	— сем.
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Общая трудоемкость изучения дисциплины по семестрам, в т. ч.:	108		108				
1.1. Аудиторные занятия, в т. ч.:	36		36				
1.1.1. Лекции			12				
1.1.2. Практические занятия, в т. ч.	24		24				
1.1.2.1. Обсуждение прикладных проектов							
1.1.2.2. Кейсы							
1.1.2.3. Деловые игры, тренинги							
1.1.2.4. Контрольные работы							
1.1.2.5. Другое (указать)							
1.1.3. Семинары							
1.1.4. Лабораторные работы							
1.1.5. Другие виды (указать)							
1.2. Самостоятельная работа, в т. ч.:							
1.2.1. Подготовка к экзаменам							
1.2.2. Другие виды самостоятельной работы, в т.ч. (Указать)							
1.2.2.1. Письменные домашние задания							
1.2.2.2. Курсовые работы							
1.2.2.3. Эссе и рефераты							
1.2.2.4. Другое (указать)							
1.3. Консультации							
1.4. Другие методы и формы занятий							
Итоговый контроль (Экзамен, Зачет, диф. зачет - указать)			экзамен				

2.3.3. Распределение объема дисциплины по темам и видам учебной работы.

Тематический план и трудоемкость аудиторных занятий (модули, разделы дисциплины и виды занятий) по учебному плану

Разделы и темы дисциплины	Всего (ак. часов)	Лекции (ак. часов)	Практ. Занятия (ак. часов)	Семинары (ак. часов)	Лабор. (ак. часов)	Другие виды занятий (ак. часов)
1	2=3+5	3	4	5	6	7
<p>Тема 1. Понятие и источники торгового права зарубежных стран.</p> <p>Тема2. Унификация и гармонизация торгового права в современном мире.</p>	4	2		2		
<p>Тема 3. Коммерсанты и торговые сделки в праве стран различных систем права.</p> <p>Тема 4. Торговое представительство и посредничество в зарубежном праве.</p>	3	1		2		
<p>Тема 5. Торговые товарищества в праве зарубежных стран.</p> <p>Тема 6 .Акционерное общество и его правовое положение в странах различных систем права.</p>	5	1		4		
<p>Тема 7. Правовое положение торгово-промышленных предприятий смешанных форм собственности в зарубежных странах.</p>	3	1		2		

Тема 8. Правовая охрана конкурентной среды в зарубежных странах.						
Тема 9. Законодательство о несостоятельности в зарубежных странах. Тема 10. Договор торговой купли - продажи в странах различных систем права.	3	1		2		
Тема 11. Правовая охрана прав потребителей в зарубежных странах. Тема 12. Договоры по оказанию услуг в торговом праве зарубежных стран.	3	1		2		
Тема 13. Договор лизинга в зарубежных странах. Тема 14. Договор страхования в зарубежных странах.	3	1		2		
Тема 15. Договор перевозки в странах различных систем права. Тема 16. Биржевые сделки в зарубежных странах.	3	1		2		
Тема 17. Банковские сделки в зарубежных странах. Тема 18. Вексель и чек в торговом обороте зарубежных стран.	3	1		2		
Тема 19. Правовая охрана авторских прав в зарубежных странах.	3	1		2		

Тема 20. Правовая охрана промышленной собственности в зарубежных странах: изобретения, полезные модели и промышленные образцы.						
Тема 21. Законодательство о средствах индивидуализации участников торгового оборота: товарные знаки (знаки обслуживания). Правовая охрана ноу-хау.	3	1		2		
ИТОГО	36	12		24		

2.4. Содержание дисциплины.

Содержание разделов дисциплины.

Тема 1. Понятие и источники торгового права зарубежных стран.

1. Понятие систем права. Концепция публичного и частного права, применяемая в странах континентальной системы права. Дуализм частного права и его генезис. Понятие торгового права в странах континентальной системы права и странах системы общего права. Соотношение гражданского и торгового права в странах с дуалистической системой частного права.

2. Возникновение и развитие торгового права в западноевропейских странах. Особенности становления гражданского и торгового права в Англии и США. Правовое регулирование торговой деятельности в странах системы общего права в настоящее время. Понятия «торговля», «торговый оборот»; предмет торгового права зарубежных стран. Основные тенденции развития торгового законодательства. Кодификации гражданского законодательства в Италии, Нидерландах, канадской провинции Квебек.

3. Общая характеристика и становление источников торгового права зарубежных стран. Источники современного гражданского и торгового права Франции, ФРГ и других стран системы континентального права. Структура и значение Торгового кодекса Франции (ФТК) и Германского торгового уложения (ГТУ).

4. Особенности источников в странах англосаксонской системы права, значение доктрины *stare decisis*. Понятие прецедента с точки зрения общей системы права. Соотношение прецедентного и статутного права в сфере предпринимательской деятельности в Англии и США. Значение разграничения между общим правом (*common law*) и правом справедливости (*equity law*) для торгового права этих стран. Источники действующего гражданского и торгового права Англии и США. Особенности источников торгового права США по сравнению с источниками торгового права Англии. Причины и цели создания Единообразного торгового кодекса (ЕТК) США. Отношения в сфере 6 предпринимательской деятельности, регулируемые в США федеральным правом и правом отдельных штатов.

5. Роль торгового обычая и судебной практики в системе источников торгового права зарубежных стран. Отличие торговых обыкновений от торговых обычаев.

Тема 2. Унификация и гармонизация торгового права в современном мире.

1. «Унификация», «гармонизация» и «интернационализация» торгового права зарубежных стран; их значения в современном мире.

2. Особенности унификации права, регулирующего торговый оборот в США. Значение единообразных законов (*uniform acts*) в контексте федеративного устройства США.

3. Унификация торгового права международными соглашениями и конвенциями.

4. Тенденции к унификации права, регулирующего торговый оборот, в рамках региональной экономической интеграции зарубежных стран. Цели и задачи такой унификации в странах: а) Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕС - *Asian-Pacific Economic Cooperation*); б) Североамериканской ассоциации свободной торговли (NAFTA- *North American Free Trade Association*); в) Южноамериканского общего рынка (MERCOSUR — *Mercado Comun del Sur*).

5. Основные области и формы унификации права, регулирующего торговый оборот европейских стран в рамках Европейского Союза (ЕС). Виды и значение правовых актов, издаваемых органами ЕС для регулирования торговой деятельности.

6. Значение деятельности Римского института по унификации частного права (UNIDROIT). Частноправовая унификация материальных норм права на примерах Принципов европейского договорного права (*Principles of European Contract Law*),

Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА, унификации в виде типовых контрактов.

Тема 3. Коммерсанты и торговые сделки в праве стран различных систем права.

1. Понятие, правовое положение и виды коммерсантов по праву зарубежных стран. Понятие торговых сделок.
2. Торговая регистрация, ее цели и правовое значение. Юридические принципы, на которых она основывается.
3. Предприятие в торговом праве. Предприятие как объект права. Проблема правосубъектности предприятия. Продажа и залог предприятия по праву зарубежных стран.
4. Торговая фирма, значение ее для коммерсанта, требования к ее содержанию в отдельных странах. Принципы правового регулирования фирменного наименования. Защита фирменного наименования.
5. Торговые книги, торговая отчетность, иная торговая документация и ее значение.
6. Государственный контроль за деятельностью участников торгово-предпринимательской деятельности. Система лицензирования предпринимательской деятельности.

Тема 4. Торговое представительство и посредничество в зарубежном праве.

1. Понятие представительства в континентальном праве. Соотношение гражданского и торгового представительства и значение торгового представительства. Последствия выступления представителя без полномочий или с превышением данных ему полномочий. Отличие представительства от посредничества.
2. Различия в правовом положении представителей в зависимости от того, являются ли они служащими торгового предприятия или торговыми агентами. Понятие прокуры и статус прокуриста по праву ФРГ.
3. Правовой статус отдельных видов торговых представителей и торговых посредников. Правовое положение маклеров и куртье в континентальном праве. Правовое положение брокеров, факторов, агентов-делькредере, агентов с исключительными правами, аукционистов.
4. Особенности регулирования отношений по представительству и посредничеству в англосаксонском праве.

Тема 5. Торговые товарищества в праве зарубежных стран.

1. Основные виды торговых товариществ, предусматриваемых законодательством стран континентальной Европы и их характеристика. Негласное товарищество. Полное товарищество. Коммандитное товарищество. Товарищество с ограниченной ответственностью. Кооперативное товарищество. Акционерное общество. Основания, по которым различные товарищества могут быть отнесены к тому или иному виду.
2. Виды партнерств, компаний и корпораций, известные странам общего права и их характеристика. Публичные и частные компании. Единоличное торговое предприятие; негласное партнерство; joint-stock company; партнерства с неограниченной и ограниченной ответственностью; компания с ограниченной ответственностью; муниципальные корпорации; корпорации, преследующие и не преследующие цели извлечения прибыли; открытые и закрытые корпорации, корпорации лиц свободных профессий. Инвестиционные компании. Группы компаний. Современное понимание доктрины ultra vires. Доктрина «piercing the corporate veil».
3. Основные черты, характеризующие членство и имущественный режим в обществах с ограниченной ответственностью, частных компаниях и закрытых корпорациях.
4. Стадии учреждения торговых товариществ и обществ в странах континентальной и общей систем права. Правовое положение и членство в торговых товариществах.
5. Органы управления торговых товариществ. Обязанности и ответственность членов органов управления. Органы контроля. Имущество торговых товариществ.
6. Ценные бумаги торговых товариществ.
7. Понятие, причины и способы создания государственных торгово-промышленных предприятий. Источники правового регулирования организации и деятельности государственных предприятий в зарубежных капиталистических странах.
8. Правовой статус государственных смешанных торгово-промышленных предприятий и публичных корпораций.

Тема 6. Акционерное общество и его правовое положение в странах различных систем права.

1. Типы коммерческих предприятий и предпринимательских объединений в развитых зарубежных странах, способные приобретать организационную форму акционерных обществ.

2. Основные источники акционерного права западных государств. Структура и основные положения германского Закона об акционерных обществах 1965 г.; положений Книги II ФТК 1999 г. о торговых товариществах и группах экономических интересов; английского Закона о компаниях 1985 г.; Модельного закона США о предпринимательских корпорациях; Законов о предпринимательских корпорациях штатов Нью-Йорк и Делавэр (США). Их значение.
3. Стадии учреждения акционерных обществ.
4. Понятие уставного капитала акционерного общества. Порядок его образования. Ценные бумаги, выпускаемые акционерными обществами: акции, облигации, гибридные ценные бумаги. Порядок эмиссии акций акционерного общества.
5. Основные модели организационной структуры акционерных обществ по праву западных стран. Органы управления акционерных обществ. Обязанности и ответственность членов органов управления. Органы контроля.
6. Компетенция органов (руководителей) акционерных обществ.
7. Личные и имущественные права членов акционерных обществ.
8. Требования, предъявляемые законодательством зарубежных стран к отчетности акционерных обществ.
9. Реорганизация акционерных обществ.
10. Основания прекращения акционерных обществ.
11. Вопросы, решаемые в основных директивах, принятых в ЕС по вопросам гармонизации акционерного права.
12. Структура и основные положения Статута о европейской компании Европейского Союза 2001 г.

Тема 7. Правовое положение торгово-промышленных предприятий смешанных форм собственности в зарубежных странах.

1. Способы создания торгово-промышленных предприятий смешанных форм собственности и государственных предприятий. Причины участия современных развитых зарубежных государств в экономической деятельности.
2. Источники правового регулирования организации и деятельности государственных предприятий в развитых зарубежных странах.

3. Основные организационно-правовые формы государственной предпринимательской деятельности.
4. Правовое положение частных и государственных торгово-промышленных предприятий и укажите его особенности применительно к последним.
5. Основные черты правового статуса смешанных (государственно-частных) предприятий в Италии и Франции.
6. Регламентация деятельности публичных корпораций в странах общего права.
7. Правовое положение бюджетных (ведомственных) предприятий.
8. Формы реализации мероприятий по приватизации государственных предприятий в западных странах.

Тема 8. Правовая охрана конкурентной среды в зарубежных странах.

1. Причины появления, цели и основные вехи развития антимонопольного регулирования в зарубежных странах. Понятие недобросовестной конкуренции в праве стран Западной Европы и США.
2. Различие между североамериканским и западноевропейским типом антимонополистического регулирования.
3. Понятие недобросовестной конкуренции, ее правовые последствия.
4. Общая характеристика законодательства об ограничительной торговой практике в Западной Европе.
5. Источники антитрестовского права США. Основные положения законов Шермана и Клейтона и закона о Федеральной торговой комиссии США. Роль судебной практики в осуществлении антитрестовского регулирования.
6. Методы, применяемые в зарубежных странах для противодействия «ограничительной торговой практике» и недобросовестной конкуренции.
7. Антимонополистические положения, содержащиеся в праве Европейского Союза и праве МЕРКОСУР.

Тема 9. Законодательство о несостоятельности в зарубежных странах.

1. Понятие несостоятельности в современном законодательстве зарубежных стран. Положения правовых актов Англии, Франции, ФРГ и США о несостоятельности и его цели. Правовые средства предупреждения несостоятельности. Эволюцию законодательства о несостоятельности в этих странах.

2. Условия, порядок, имущественные и иные последствия объявления должника несостоятельным.
3. Понятие конкурсного управления, его задачи. Органы конкурсного управления в ФРГ, Франции, Англии и США и их компетенция. Правомочия собраний кредиторов, порядок заявления и проверки требований кредиторов, очередность их удовлетворения.
4. Окончание конкурса. Мировая сделка как способ окончания конкурсного процесса, ее преимущества перед иными способами окончания конкурсного процесса. Порядок ее заключения.
5. Санация торговых предприятий, попавших в трудное экономическое положение.

Тема 10. Договор торговой купли-продажи в странах различных систем права.

1. Экономическое содержание и правовая природа договора торговой продажи.
2. Источники специального регулирования торговой продажи в развитых зарубежных странах.
3. Понятие, предмет, форма и особенности заключения договора торговой продажи. Значение торговой корреспонденции. Заключение сделок купли-продажи в электронных коммуникационных сетях. Определение момента заключения «электронных сделок». Основные положения права ЕС и США об «электронных сделках». Основные положения Модельного закона ЮНСИТРАЛ о заключении «электронных сделок».
4. Понятие и правовое значение электронно-цифровой подписи.
5. Способы определения и обозначения цены в договоре торговой продажи. Значение правила “caveat emptores”.
6. Характеристика предмета договора торговой купли-продажи по качеству и количеству. Упаковка. Способы приемки; гарантии.
7. Переход права собственности. Определение момента перехода права собственности и риска случайной гибели или порчи от продавца к покупателю в договорах торговой купли-продажи.
8. Права и обязанности продавца. Понятие надлежащей передачи вещи по договору торговой купли-продажи. Ответственность за несоответствие товара требованиям договора. Средства правовой защиты, которыми обладает покупатель при нарушении договора продавцом.

9. Основные права и обязанности покупателя. Средства правовой защиты, предоставляемые продавцу при нарушении договора покупателем.

10. Правовые особенности договора купли-продажи в международном торговом обороте, права и обязанности продавца и покупателя при использовании для торговой продажи условий ИНКОТЕРМС: «ФОБ», «СИФ», «по прибытии» и др.

11. Роль торговых обычаев (lex mercatoria) в договоре торговой купли-продажи.

Тема 11. Правовая охрана прав потребителей в зарубежных странах.

1. Источники права, регламентирующего защиту прав потребителей в странах континентальной и общей системы права. Понятие основных прав потребителей, подвергающихся специальной правовой охране.

2. Основные права потребителей, нуждающиеся специальной правовой охране.

3. Способы осуществления контроля за содержанием договоров с участием потребителей. Санкции за недобросовестные договорные условия?

4. Имущественная ответственность за вред, причиненный потребителям продуктами или услугами.

5. Продажа в кредит; условия, содержание прав и обязанностей контрагентов.

Тема 12. Договоры по оказанию услуг в торговом праве зарубежных стран.

1. Понятие «услуг» в торговом праве.

2. Виды договоров, которыми охватываются отношения по предоставлению услуг.

3. Понятие договоров комиссии и хранения. Права и обязанности сторон указанных договоров.

4. Охарактеризуйте правовые последствия выхода комиссионера за пределы предоставленных ему полномочий.

5. Понятие агентского договора. Цели, достижению которых служит агентский договор в странах общего права. Виды агентов и особенности их правового положения по отношению к принципалу.

6. Отличие статуса агентов от статуса маклеров, служащих торговых предприятий и доверительных собственников.

Тема 13. Договор лизинга в зарубежных странах.

1. Договор лизинга (кредита-аренды, финансовой аренды). Источники правового регулирования. Цели, которым служит договор лизинга (кредита-аренды, финансовой аренды). Права и обязанности сторон этого договора и порядок его заключения.
2. Особенности условий о сроке в договоре лизинга. Возможность уступки прав в договоре лизинга.
3. Отличия договора лизинга от договора имущественного найма. Права, обязанности и ответственность сторон по названному договору. Наем движимости и недвижимости.
4. Отличия договора лизинга от договора купли-продажи.

Тема 14. Договор страхования в зарубежных странах.

1. Цели, достижению которых служит договор страхования в зарубежных странах. Критерии классификации существующих видов страхования.
2. Система источников страхового права в странах различных систем права.
3. Понятие страхового интереса, страхового риска и страховой премии.
4. Права и обязанности страхователя и страховщика до и после наступления страхового случая.
5. Цели, достижению которых служит принцип суброгации. Случаи, в которых он не применяется.
6. Применение института страхования к отношениям гражданской ответственности в зарубежных странах.

Тема 15. Договор перевозки в странах различных систем права.

1. Понятие и основные виды транспортных договоров, используемых в торговом обороте зарубежных стран.
2. Источники правового регулирования организации и деятельности транспортных предприятий в странах различных систем права. Роль и правовые особенности международных соглашений в области транспорта, их значение и юридические особенности.
3. Понятие и виды договоров перевозки.
4. Порядок заключения договора международной перевозки грузов.
5. Порядок заключения договоров железнодорожной перевозки грузов. Условия перевозки грузов по железным дорогам. Ответственность железнодорожного предприятия за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора.

6. Права и обязанности участников договора автомобильной перевозки грузов. Документы, которыми оформляется такая перевозка.
7. Условия, на которых осуществляется воздушная перевозка пассажиров, багажа и грузов. Особенности имущественной ответственности перевозчика на воздушном транспорте по сравнению с другими видами транспорта.
8. Понятие и виды договоров морской перевозки. Морская перевозка грузов по чар-теру и по коносаменту. Права и обязанности сторон по названным договорам. Распределение убытков при общей и частной аварии.

Тема 16. Биржевые сделки в зарубежных странах.

1. Понятие биржи; виды и назначение бирж в торговом обороте.
2. Источники права, которые регулируют организацию и функционирование бирж в зарубежных странах.
3. Функции биржевых посредников. Их правовое положение. Правовое положение биржевых посредников в странах континентальной и общей системы права в сравнительном аспекте.
4. Цели, в которых заключаются сделки на биржах. Виды таких сделок, известные торговому праву зарубежных стран.
5. Отличие содержания кассовых сделок от срочных. Содержание прав и обязанностей сторон в сделках с немедленным исполнением и в сделках на срок (форвардах, фьючерсах, опционах).
6. Страхование ценовых рисков посредством биржевых сделок.
7. Порядок осуществления расчетов при биржевых сделках.
8. Средства предупреждения и ограничения недобросовестного поведения участников биржевых операций, используемые биржевым правом зарубежных стран.

Тема 17. Банковские сделки в зарубежных странах.

1. Роль банков в современной экономике. Основные виды банковских учреждений. Их функции и значение в организации кредитно-расчетных отношений участников торгового оборота. Источники правового регулирования банковской деятельности в странах системы общего и континентального права
2. Понятие и виды банковских сделок.

3. Права, предоставляемые банками собственникам срочных и бессрочных вкладов. Обязанности банков перед своими клиентами.
4. Права и обязанности банка и клиента при депозитных, вексельных, ссудных операциях. Овердрафт, онкольный счет, контокоррентный счет. Содержание договора контокоррента.
5. Правоотношения банка и клиента при посреднических операциях. Содержание отношений, возникающих при банковских переводах, инкассо, открытии аккредитивов. Значение корреспондентских отношений.
6. Сделки, связанные с хранением ценных бумаг и управлением ими; аренда сейфов.
7. Роль обычаев и банковской практики в регламентации банковской деятельности.

Тема 18. Вексель и чек в торговом обороте зарубежных стран.

1. История становления вексельного оборота в Западной Европе.
2. Понятие векселя. Назначение векселя в торговом обороте. Формальный характер вексельного обязательства. Участники вексельного обязательства, порождаемого простым и переводным векселем. Содержание вексельного обязательства.
3. Системы вексельного законодательства. Источники правового регулирования вексельных отношений. Значение Женевской конвенции о векселях. Структура Единообразного закона о переводном и простом векселе (ЕВЗ). Основные положения английского Закона о векселях.
4. Реквизиты векселей в английской и женеvской системах вексельного законодательства.
5. Лица, имеющие право на получение платежа по векселям ордерным, именным и на предъявителя.
6. Оплата векселя. Акцепт векселя. Последствия отказа в акцепте или платеже по векселю. Понятия индоссамента, авая, пролонгации, протеста векселя, вексельного обеспечения; юридические действия, обозначаемые этими терминами.
7. Определение понятия чека, его назначение в торговом обороте. Системы чекового законодательства.
8. Правовое положение лиц, участвующих в чековых отношениях. Чековый договор. Реквизиты чека по Единообразному закону о чеках (ЕЗЧ) и законодательству Англии и США.
9. Понятие индоссирования чеков. Отличие бланкового индоссамента от именованного.
10. Права и обязанности участников расчетов посредством кредитных карточек.

11. Порядок совершения платежей по расчетным и индоссированным чекам, по дорожным чекам и кредитным карточкам. Последствия отказа от оплаты чека. Кредитные карточки, их виды. Права и обязанности владельца кредитной карточки.

Тема 19. Правовая охрана авторских прав в зарубежных странах.

1. Понятие интеллектуальной собственности в праве капиталистических стран. Виды интеллектуальной собственности.

2. Место авторского права в системе отношений интеллектуальной собственности.

3. Источники правового регулирования отношений по использованию произведений науки, литературы и искусства в странах различных систем права. Роль международных договоров и соглашений в системе источников права в области охраны авторских прав.

4. Произведения, охраняемые авторским правом. Критерии законности цитирования произведений, охраняемых авторским правом.

5. Содержание исключительного права на произведение. Случаи установления ограничения этого права в интересах третьих лиц по законодательству зарубежных стран.

6. Субъекты авторского права. Переход авторских прав по наследству. Правомерность осуществления авторских прав юридическими лицами. Значение понятия «соавторство».

7. Применение положений актов, действующие в области авторского права в ЕС и НАФТА.

Тема 20. Правовая охрана промышленной собственности в зарубежных странах: изобретения, полезные модели и промышленные образцы.

1. Место права промышленной собственности в системе отношений интеллектуальной собственности.

2. Основные источники современного зарубежного патентного права.

3. Понятие патента. Объекты патентования. Воздействие патентной системы на научно-технический прогресс.

4. Условия патентоспособности изобретения. Различия между существующими в зарубежных странах системами выдачи патента (явочной, проверочной, системой отсроченной экспертизы).

5. Права и обязанности держателя патента. Простая и исключительная лицензии.

6. Виды патентов и срок, на который они выдаются в зарубежных странах. Способы защиты патентных прав от нарушений.

7. Правовая охрана полезных моделей.
8. Источники правового регулирования отношений, связанных с использованием промышленных образцов.
9. Понятие промышленного образца, его основные признаки и виды. Порядок регистрации и способы охраны права на промышленный образец по праву США и Франции.
10. Ответственность за нарушение прав на промышленный образец.

Тема 21. Законодательство о средствах индивидуализации участников торгового оборота: товарные знаки (знаки обслуживания). Правовая охрана ноу-хау.

1. Источники правового регулирования отношений, связанных с изготовлением и использованием товарных знаков, промышленных образцов, передачей ноу-хау.
2. Содержание права на товарный знак. Его значение. Понятие товарного знака. Признаки и порядок регистрации товарного знака. Виды товарных знаков.
3. Права владельца товарного знака, и способы их защиты. Обязанности владельца товарного знака.
4. Определение понятие ноу-хау. Права и обязанности стран в договоре о передаче ноу-хау. Последствия нарушение такого договора. 5. Ответственность за нарушение прав на ноу-хау.

2.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины.

В процессе преподавания курса студентам предоставляются материалы в электронной форме – учебная литература, нормативно-правовые акты, судебных решений. При защите курсовых работ важное значение придается презентации результатов работы в виде слайдов, электронных форм представления материалов.

2.6. Распределение весов по видам контролей.

Формы контролей	Веса форм текущих контролей в результирующих оценках текущих контролей	Веса форм промежуточных контролей в оценках промежуточных контролей	Веса оценок промежуточных контролей и результирующих оценок текущих контролей в итоговых оценках промежуточных контролей	Веса итоговых оценок промежуточных контролей в результирующей оценке промежуточных контролей	Веса результирующей оценки промежуточных контролей и оценки итогового контроля в результирующей оценке итогового

											контроля
Вид учебной работы/контроля	M1 ¹	M2	M3	M1	M2	M3	M1	M2	M3		
Контрольная работа											
Тест											
Курсовая работа											
Лабораторные работы											
Письменные домашние задания											
Реферат											
Эссе											
<i>Другие формы (Указать) Опрос</i>		1			1						
<i>Другие формы (Указать)</i>											
Весы результирующих оценок текущих контролей в итоговых оценках промежуточных контролей								0,5			
Весы оценок промежуточных контролей в итоговых оценках промежуточных контролей								0,5			
Вес итоговой оценки 1-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей											
Вес итоговой оценки 2-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей										1	
Вес итоговой оценки 3-го промежуточного контроля в результирующей оценке промежуточных контролей											
Вес результирующей оценки промежуточных контролей в результирующей оценке итогового контроля											0,5
Экзамен/зачет (оценка итогового контроля)											(Экзамен/Зачет) 0,5
	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$	$\Sigma = 1$

2.7. Формы и содержание текущего, промежуточного и итогового контролей

Текущий контроль. Текущий контроль осуществляется через оценку участия студентов на семинарах, во время которых определяется степень усвоения лекционных материалов посредством устных опросов, решения практических задач.

Промежуточный контроль проводится по окончании каждого модуля в форме устного экзаменационного опроса по теоретическим вопросам и решению задач

¹ Учебный Модуль

Итоговый контроль производится на основе учета результатов текущего контроля и устного экзаменационного опроса по итогам каждого модуля.

Теоретический блок

3. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература

1. Основы европейского интеграционного права. [Текст] : учебник / авт. коллектив: А.Х. Абашидзе [и др.] ; под ред. д-ра юрид. наук, проф. А.Х. Абашидзе, д-ра юрид. наук, проф. А.О. Иншаковой. – М.: Изд-во «Юрист». – 2012. – 607 с.; 18 2. Гражданское и торговое право Европейского Союза (основные институты). Учебное пособие. / Под ред. Безбаха В.В., Поньки В.Ф., Беликовой К.М. – М.: Изд-во УДН, 2011. 3. Зенин И.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран, - М.: Высшее образование, Юрайт-Издат, 2010. 4. Основные институты гражданского права зарубежных стран. / Отв. ред. В.В. Залесский. - М.: Норма, 2009. 5. Гражданское и торговое право зарубежных государств. Изд. 4-е, перераб. и доп. В 2 т. / отв. ред. проф. Е.А. Васильев, проф. А.С. Комаров. 2008. 6. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Учебное пособие. / Под общей редакцией В.В. Безбаха, В.К. Пучинского. - М.: МЦФЭР, 2004.

б) дополнительная литература

1. Сравнительное право. Частноправовое регулирование имущественного оборота в разносистемных правовых порядках. / Под ред. В.В. Безбаха, В.П. Серегина, Т.П. Данько. – М.: ГОУ ВПО «РЭА им. Г.В. Плеханова», 2009. 2. Основные институты гражданского права зарубежных стран. Сравнительно- правовое исследование. / Под ред. Залесского В.В. – М.: Изд. НОРМА, 1999. 3. Цитович П.П. Очерк основных понятий торгового права. – М.: ЮрИнфоР, 2001. 4. Цитович П.П. Труды по торговому и вексельному праву. В 2 т. Т. 1: Учебник торгового права; К вопросу о слиянии торгового права с гражданским. – М.: Статут, 2005. 5. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Том I. Введение. Торговые деятели. – М.: Статут, 2003; Курс торгового права. Том II. Товар. Торговые сделки. – М.: Статут, 2003; Том. III: Вексельное право. Морское право. - М.: Статут, 2003; Курс торгового права. Том IV. Конкурсный процесс. - М.: Статут, 2003.

в) программное обеспечение.

Блок ОДС и КИМ

4. Задания для самостоятельной работы по темам.

Систематическая подготовка ответов на вопросы для самопроверки и обсуждений по темам, решение задач, относящихся к теме, а также подготовка творческой работы по темам в рамках курса.

- Перечень рефератов и/или курсовых работ по темам:

1. История торгового права в странах Западной Европы.
2. Источники торгового права Франции.
3. Источники торгового права Англии.
4. Источники торгового права США.
5. Источники торгового права Германии.
6. Унификация и гармонизация торгового права в современном мире.
7. Понятие и статус коммерсанта; понятие торговой сделки в системе общего права.
8. Понятие статус коммерсанта; понятие торговой сделки по праву Германии и Франции.
9. Понятие предприятия и торговых фондов по праву Франции.
10. Торговая регистрация и торговая отчетность в системе общего и континентального права.
11. Правовое регулирование отношений, связанных с использованием торговой фирмы.
12. Законодательство о торговых товариществах во Франции.
13. Законодательство о компаниях в Англии.
14. Законодательство о корпорациях в США.
15. Правовое положение инвестиционных компаний в США.
16. Негласное товарищество по праву Франции и Германии.
17. Полное товарищество в системе общего и континентального права.
18. Коммандитное товарищество в системе континентального права.
19. Товарищество с ограниченной ответственностью в системе континентального права.
20. Акционерное общество в системе общего и континентального права.
21. Законодательство об акционерных обществах в ФРГ.
22. Виды и содержание учредительных документов акционерных обществ.

23. Понятие облигаций, выпускаемых акционерными обществами западных стран и содержание возникающих по их поводу правоотношений.
24. Виды акций, порядок их эмиссии и оплаты в системе общего и континентального права.
25. Компетенция органов акционерного общества в системе общего и континентального права.
26. Реорганизация акционерных обществ в системе общего и континентального права.
27. Ликвидация акционерных обществ в системе общего и континентального права.
28. Ответственность органов управления и контроля в акционерных обществах в системе общего и континентального права.
29. Источники правового регулирования несостоятельности и банкротства торговых предприятий в западных странах.
30. Начало производства по делам о несостоятельности в праве западных стран.
31. Органы конкурсного управления во Франции, Германии, Англии и США, их компетенция.
32. Последствия объявления должника несостоятельным по праву Франции, Англии и США.
33. Антимонопольное регулирование в странах Европейского Союза.
34. Антитрестовское законодательство США.
35. Содержание договора торговой продажи в торговом праве западных стран.
36. Способы определения количества и качества товара в договоре торговой продажи по праву западных стран.
37. Биржевые сделки на наличный товар, форвардные сделки, их содержание по праву западных стран.
38. Фьючерсные сделки на товарных биржах, их содержание по праву западных стран.
39. Понятие, виды и содержание активных банковских сделок по праву западных стран.
40. Понятие, виды и содержание пассивных банковских сделок по праву западных стран.
41. Регулирование отношений банка и клиента при документарном инкассо в торговом праве западных стран.
42. Регулирование отношений банка и клиента при документарном аккредитиве в торговом праве западных стран.

43. Вексель. Понятие, виды, источники правового регулирования. Реквизиты векселя.
44. Платеж по векселю, последствия отказа в акцепте или платеже, пролонгация векселя в Женевской системе вексельного регулирования.
45. Чек. Регулирование расчетных отношений с применением чека в торговом праве развитых зарубежных стран.
46. Понятие и виды страхования. Элементы страхового правоотношения в системе общего и континентального права.
47. Права и обязанности сторон в договоре страхования в системе общего и континентального права.
48. Договор лизинга. Понятие и виды источников правового регулирования лизинговых отношений в западных странах.
49. Содержание договора лизинга. Ответственность сторон.
50. Агентский договор в США и Англии.
51. Договор комиссии в торговом праве стран континентальной Европы.
52. Договор морской и международной перевозки грузов в системе общего и континентального права.
53. Договор перевозки пассажиров в системе общего и континентального права.
54. Понятие интеллектуальной собственности. Ее виды, источники правового регулирования по праву западных стран.
55. Общая характеристика и источники авторского права развитых зарубежных стран.
56. Субъекты авторского права развитых зарубежных стран и принадлежащие им правомочия (субъективные авторские права).
57. Объекты авторского права развитых зарубежных стран.
58. Определение патента, субъекты патентования, критерии патентоспособности изобретения в праве западных стран.
59. Охрана прав на промышленный образец в торговом праве развитых зарубежных стран.
60. Защита права на товарный знак в торговом праве развитых зарубежных стран.

5. Перечень экзаменационных вопросов:

1. Основные правовые семьи их общая характеристика.
2. Германская правовая семья и ее характеристика.
3. Романская правовая семья и ее характеристика.
4. Англо-американская правовая семья и ее общая характеристика.
5. Источники гражданского и торгового права Германии.
6. Правовое положение и виды коммерсантов по праву Германии.
7. Характеристика коммерческих организаций по праву Германии (организационно-правовые формы, учредительные документы, регистрация).
8. Торговые товарищества, их виды и особенности правового положения по праву Германии.
9. Правовое положение обществ с ограниченной ответственностью по праву Германии.
10. Правовое положение АО по праву Германии.
11. Правовое положение производственных кооперативов в Германии.
12. Торговые сделки по праву Германии: понятие и особенности.
13. Разрешение торговых споров по праву Германии.
14. Источники гражданского и торгового права Франции.
15. Правовое положение предпринимателей во Франции.
16. Правовое положение торговых товариществ по праву Франции.
17. Правовое положение обществ с ограниченной ответственностью по праву Франции.
18. Правовое положение акционерных обществ по праву Франции.
19. Правовое регулирование порядка создания и регистрации коммерческих организаций по праву Франции.
20. Торговое представительство по праву Германии.
21. Торговое представительство по праву Франции.
22. Право собственности и другие вещные права по праву Германии.
23. Право собственности и другие вещные права по праву Франции.
24. Способы обеспечения исполнения обязательств по праву Германии.
25. Способы обеспечения исполнения обязательств по праву Франции.
26. Понятие и состав предприятия по праву Франции.

27. Торговые сделки по праву Франции.
28. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) по праву Германии.
29. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) по праву Франции.
30. Разрешение торговых споров по праву Франции.
31. Источники торгового права Англии.
32. Понятие прецедентного права Англии.
33. Значение судебного прецедента.
34. Правовое положение предпринимателей по праву Англии.
35. Правовое положение и виды компаний по праву Англии.
36. Порядок создания компаний по праву Англии.
37. Разрешение торговых споров по праву Англии.
38. Право собственности и вещные права по праву Англии.
39. Понятие и особенности доверительной собственности (trust) в англо-американском праве.
40. Источники коммерческого права США.
41. Правовое положение корпорации по праву США.
42. Особенности законодательства США о корпорациях.
43. Несостоятельность (банкротство) по праву Англии.
44. Несостоятельность (банкротство) по праву США.
45. Особенности договорного права Англии.
46. Особенности договорного права США.
47. Способы обеспечения исполнения обязательств в странах общего права.
48. Разрешение торговых споров по праву Англии.
49. Разрешение торговых споров по праву США.
50. Агентирование по праву Англии и США.
51. Антимонопольное регулирование в США.
52. Система частного права Китая.
53. Система частного права Японии.
54. Антимонопольное регулирование в странах Европейского Союза.
55. Право собственности и другие вещные права по праву Китая.

56. Регулирование рынка ценных бумаг по праву США.
57. Регулирование рынка ценных бумаг в странах континентального права.
58. Правовое положение доверительного собственника (trustee) в отношениях доверительной собственности по англо-американскому праву.
59. Коммандитное товарищество на акциях по праву Германии и Франции.

Пример экзаменационного билета.

Билет №...

1. Основные правовые семьи их общая характеристика.
2. Торговое представительство по праву Франции.
3. Правовое положение корпорации по праву США.

МЕТОДИЧЕСКИЙ БЛОК

5.1 Методика преподавания дисциплины.

Процесс обучения студентов по дисциплине «Сравнительное коммерческое право» включает в себя проведение лекционных занятий, семинаров и самостоятельную подготовку студентов. Лекции проводятся по всем ключевым темам курса. Лекции строятся на использовании сравнительного метода - рассматривается законодательство как России, так и зарубежных стран.

5.2. Методические рекомендации по изучению дисциплины для студентов.

5.2.1. Методические указания по организации самостоятельной работы студентов при изучении конкретной дисциплины.

Изучение курса «Сравнительного коммерческого права» включает самостоятельную работу студентов, которая предусматривает:

- изучение материалов лекционных занятий и подготовку к семинарам;
- углубленное ознакомление с законодательством России и зарубежных стран;
- ознакомление с материалами судебной практики;

- чтение научной литературы, в том числе материалов юридической периодики, Интернет-ресурсов;
- подготовку докладов и рефератов по заранее данным темам либо по темам, избранным самими студентами;
- самостоятельное составление проектов юридических документов.

5.2.2. Методические указания по подготовке к семинарским занятиям.

При подготовке к семинарским занятиям студентам необходимо изучить предлагаемую тему на основе лекционного материала, основного учебника и других учебных материалов. Использовать при этом дополнительную литературу, соответствующие Интернет-ресурсы. Не ограничиваясь проработкой только лекционных материалов, студентам необходимо в процессе подготовки к семинарам самостоятельно изучить нормативно-правовые акты, регулирующие правоотношения по рассматриваемой теме.